

Stratégie de l'immobilier 2011-2015



Avertissement

Des déclarations prospectives figurent dans cette présentation. Ces déclarations prospectives sont fondées sur des données, hypothèses et estimations considérées comme raisonnables par Aéroports de Paris. Elles comprennent notamment des informations relatives à la situation financière, aux résultats et à l'activité d'Aéroports de Paris. Ces données, hypothèses et estimations sont sujettes à des risques (dont ceux décrits dans le document de référence déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers le 22 mars 2010 sous le numéro R. 10-0135 et modifié par le rectificatif du document de référence déposé auprès de l'Autorité des marchés financiers le 29 mars 2010 sous le numéro D. 010-0135-R01) et des incertitudes qui, pour beaucoup d'entre eux ne peuvent être maîtrisés par Aéroports de Paris et ne sont que difficilement prévisibles. Ils peuvent entraîner des résultats substantiellement différents de ceux prévus ou suggérés dans ces déclarations.

Description de l'activité

L'immobilier est au cœur de la stratégie de développement d'Aéroports de Paris

Un métier stratégique

Un des principaux éléments du modèle économique du Groupe

- ~8% du CA et 13% de l'EBITDA du Groupe
- Cycle économique différent de celui du transport aérien

Un levier de création de valeur

- Fort potentiel de développement
 - Réserves foncières importantes
 - Densité encore faible sur certaines zones
- Potentiel de réversion sur les terrains occupés

Une activité en mutation disposant de potentiel de croissance

Évolution de la demande des clients historiques

- Plus exigeants en termes de services et de qualité
- De moins en moins captifs

Opportunités de récupérer la valeur créée par le développement aéroportuaire

- Bureaux
- Hôtels

Opportunités de développement sur le marché de bureaux à Paris



2 types d'immobilier complémentaires

Immobilier aéroportuaire

- Terrain ou bâtiment destiné à toute activité en aérogare ou nécessitant un accès direct aux pistes:
 - Hangars de maintenance avions
 - Gares de fret 1er front
 - Zones industrielles
- Les locations au sein des aérogares sont rattachées au segment « Commerces et services »



Hub FedEx



Gares de fret

Immobilier de diversification

- Terrain ou bâtiment ne nécessitant pas un accès direct aux pistes :
 - Bureaux
 - Commerces
 - Hôtels
 - Locaux d'activité et logistique
- Exclu du périmètre de régulation



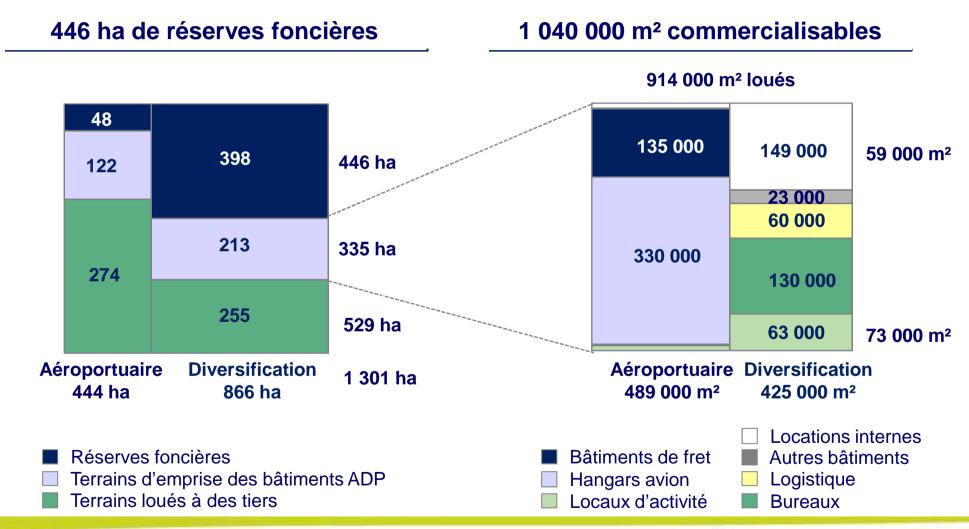
Siège Air France



Continental Square



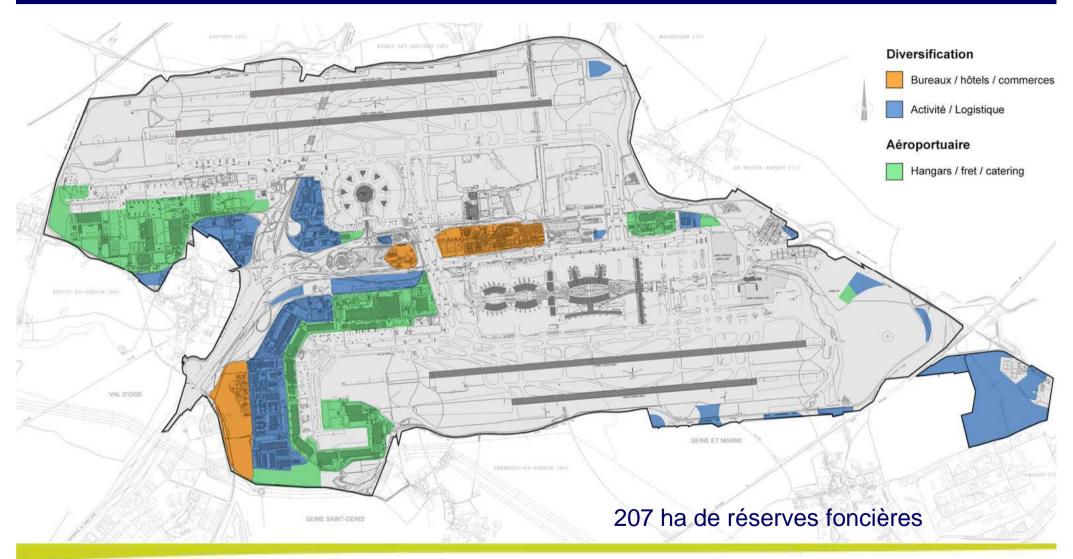
6 686 ha de patrimoine foncier dont 1 310 ha dédiés à l'immobilier





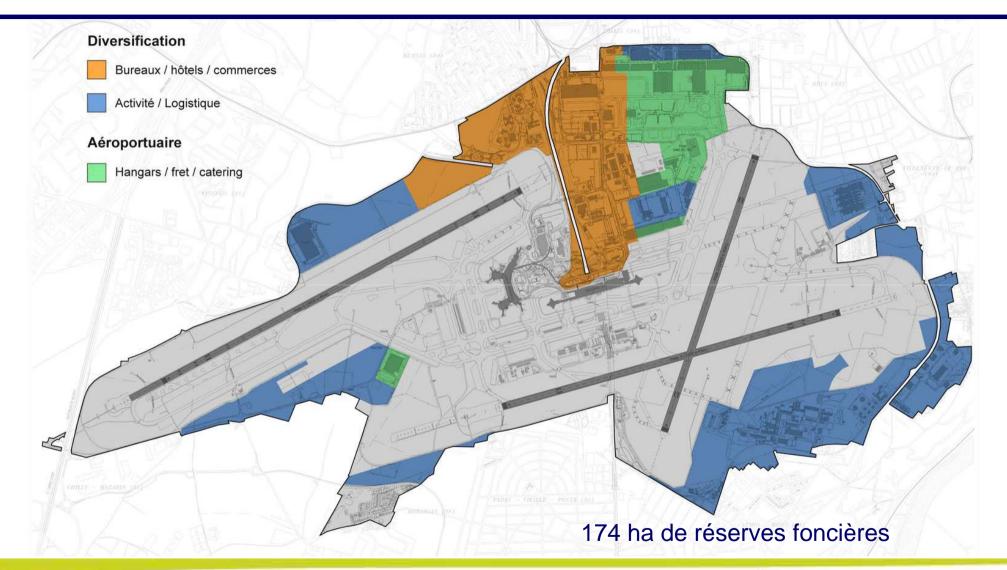
Paris-Charles de Gaulle

64% des terrains loués sont dédiés à l'immobilier aéroportuaire



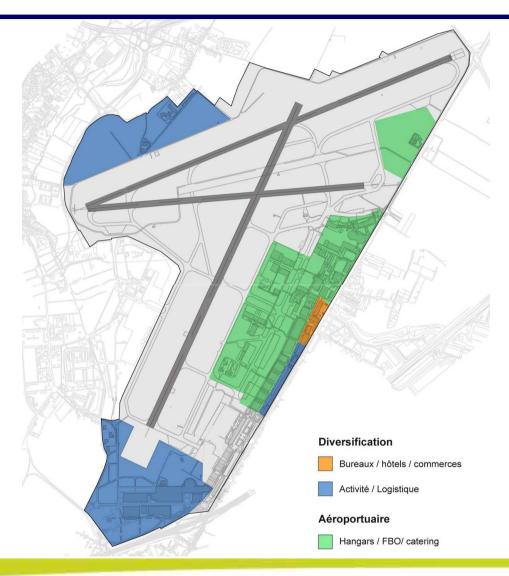
Paris-Orly

69% des terrains loués sont dédiés à l'immobilier de diversification



Paris-Le Bourget

63% des terrains loués sont dédiés à l'immobilier de diversification



43 ha de réserves foncières au Bourget 22 ha de réserves foncière sur les aérodromes d'aviation générale

Une évolution vers le modèle des grandes foncières

 Viabiliser le foncier pour recevoir des **Aménagement** bâtiments Monter les projets jusqu'à leur mise **METIERS IMMOBILIER** Développement en œuvre **Aéroports** européens: Foncières: Définir la stratégie patrimoniale **ADP 2012 Gestion d'actifs (AM)** Silic, Icade Fraport, Contrôler son application **Schiphol** Trouver des clients Gestion immobilière Suivre les relations avec les clients : (PM) baux, charges Piloter les travaux Assurer les prestations de services **ADP** actuel aux occupants Exploitation/maintenance (FM) Réaliser la maintenance

Un portefeuille de clients solides et diversifiés

Des clients prestigieux aux secteurs d'activité variés

Répartition des clients













- Les 10 premiers représentent 60% du chiffre d'affaires externe
- Les 60 premiers représentent 82% du chiffre d'affaires externe

Un risque limité grâce à des baux de longue durée

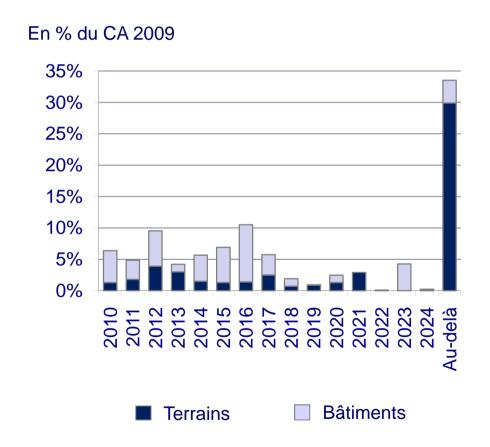
Terrains

- Baux à construction de longue durée (20 à 70 ans)
- Les baux à plus de 15 ans représentent 30% du chiffre d'affaires 2009

Bâtiments

- Baux commerciaux 3/6/9 et baux civils
- Locations de grandes surfaces
- Taux d'occupation au 30/06/10 : 89%
- Taux d'occupation des locaux tertiaires (hors hangars et logistique) au 30 juin 2010:92%

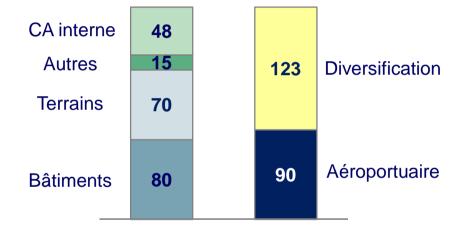
Echéancier des baux



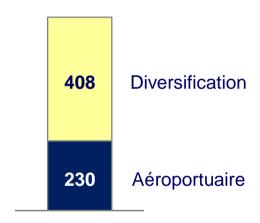


Chiffres clés 2009

Chiffre d'affaires : 213 M€



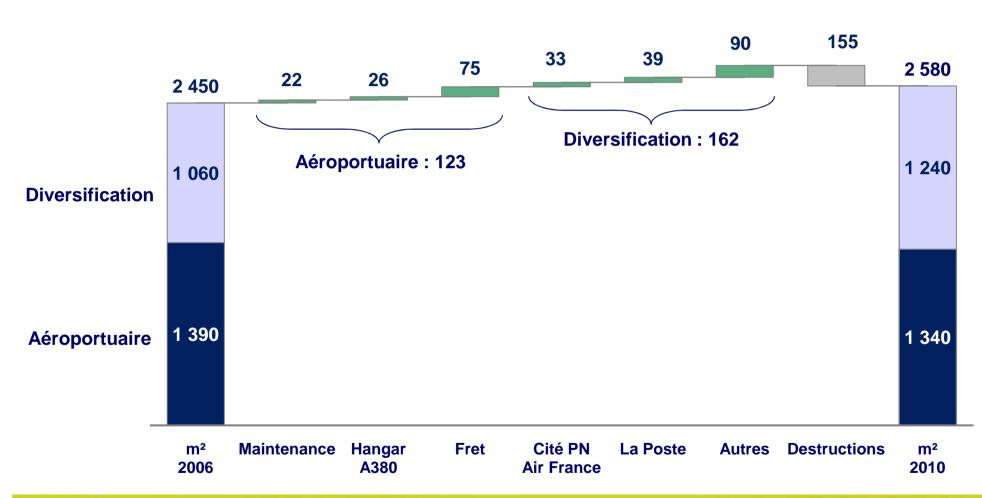
Actifs: 638 M€¹⁾



De nombreuses réalisations récentes

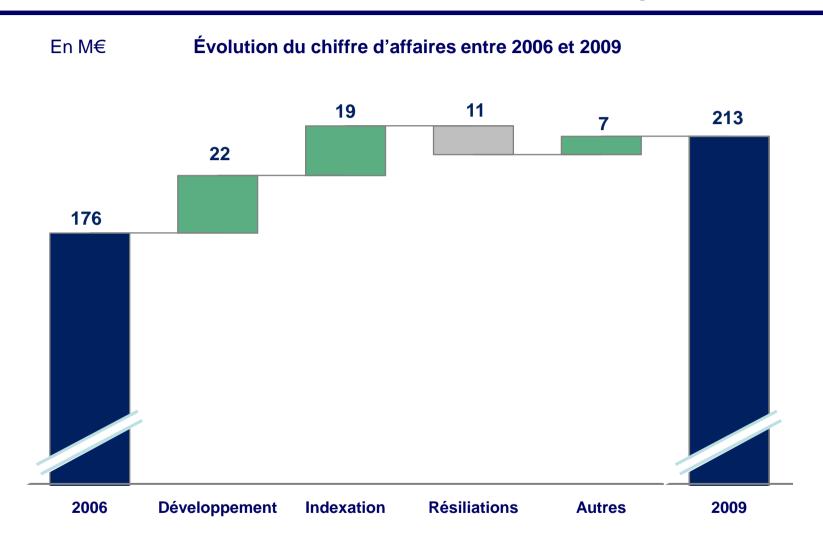
285 000 m² développés depuis 2006

Surfaces développés sur les plates-formes (ADP et tiers) En 000 m²



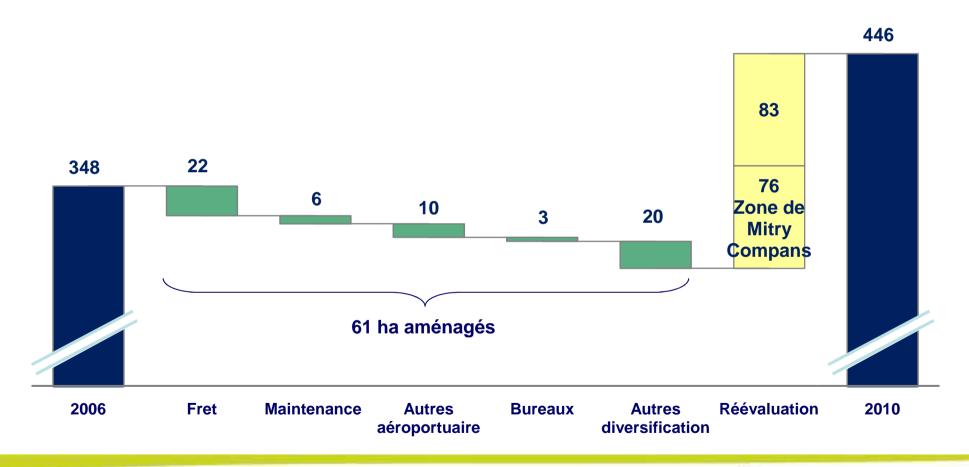


Une croissance soutenue du chiffre d'affaires depuis 2006



446 hectares de réserves foncières disponibles pour le développement futur

Évolution des réserves foncières entre 2006 et 2009 En ha



Une stratégie ambitieuse pour 2011-2015

Notre ambition pour 2015

Devenir une foncière intégrée de 1er plan exploitant le potentiel de développement apporté par l'aéroport et la proximité de Paris

Mettre en œuvre une stratégie diversifiée

- Avoir un rôle d'aménageur et/ou de développeur
- Développer plusieurs segments de produits
- Investir seul ou en partenariat

Renforcer la qualité de service auprès des clients

Développer une politique de développement durable ambitieuse

ADP est bien positionné sur le marché de l'immobilier en lle de France

Des atouts de 1er plan ...

Des réserves foncières importantes

Des actifs de qualité

- En pleine propriété, sans contrainte d'occupation
- Des baux terrains de longue durée
- 3 plates-formes complémentaires

Une situation géographique privilégiée

- Importance de Paris
- Qualité des dessertes

... et des opportunités significatives

Des zones à densifier

Un mix produits à orienter vers la diversification

- Reconversion de hangars avions
- Développements du fret et du tertiaire

Des parts de marché à conquérir autour des plates-formes

Bureaux, hôtels

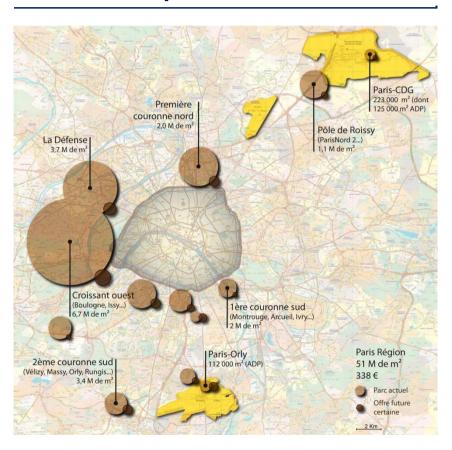
Une compétitivité à améliorer

- Augmenter le rapport qualité/prix
- Rajeunir et moderniser le patrimoine

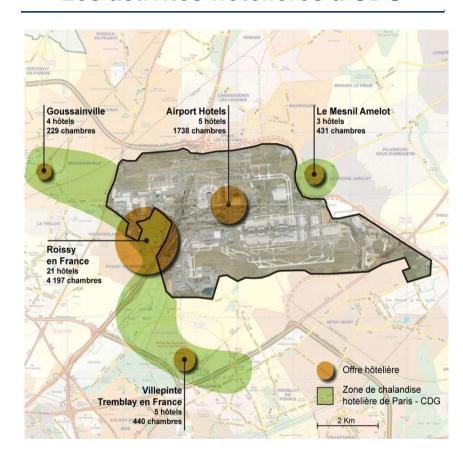


Un enjeu : conquérir la valeur créée par le développement aéroportuaire

L'immobilier de bureaux en région parisienne

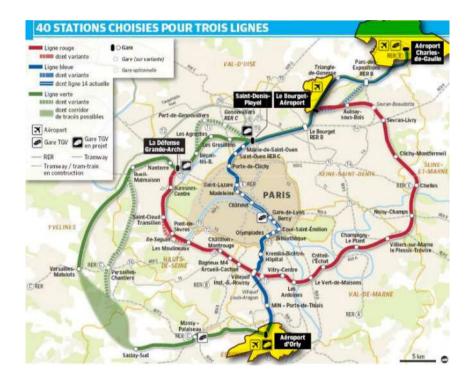


Les activités hôtelières à CDG



L'Airport City: un concept urbain au cœur du projet du grand Paris

Les aéroports sont au cœur du **Projet du grand Paris**



Deux zones économiques majeures

- Paris-CDG: 1^{er} bassin d'emploi en lle de France
- Paris-Orly : inscrit au schéma directeur de l'Ile de France comme « zone tertiaire à vocation internationale »



Source: Dossier du Débat Public du Grand Paris

Un repositionnement vers le métier d'investisseur

Produit	ADP aménageur	ADP investisseur	Exemples
Bureaux	✓	En partenariat	Cœur d'Orly Roissypole
Fret	✓	Dans les produits les plus créateurs de valeur	Gare banalisée 3
Commerces	✓	Investisseur / co-investisseur progressivement	Cœur d'Orly
Hôtels	✓	Selon opportunité	Nouvel hôtel 3 étoiles de CDG
Logistique	✓	Selon opportunité	
Support	✓	Selon opportunité	
Activité	✓	Selon opportunité	



Plan de développement 2011-2015

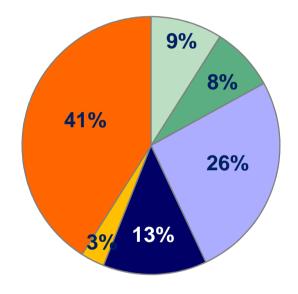
Un objectif ambitieux : développer entre 320 000 et 360 000 m², dont 75% en immobilier de diversification

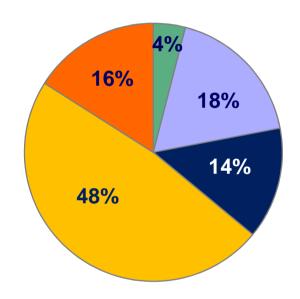
CRE 1: 285 000 m² développés, 57% en diversification

CRE 2: entre 320 et 360 000 m² développés, 75% en diversification

En m² réalisés (1)





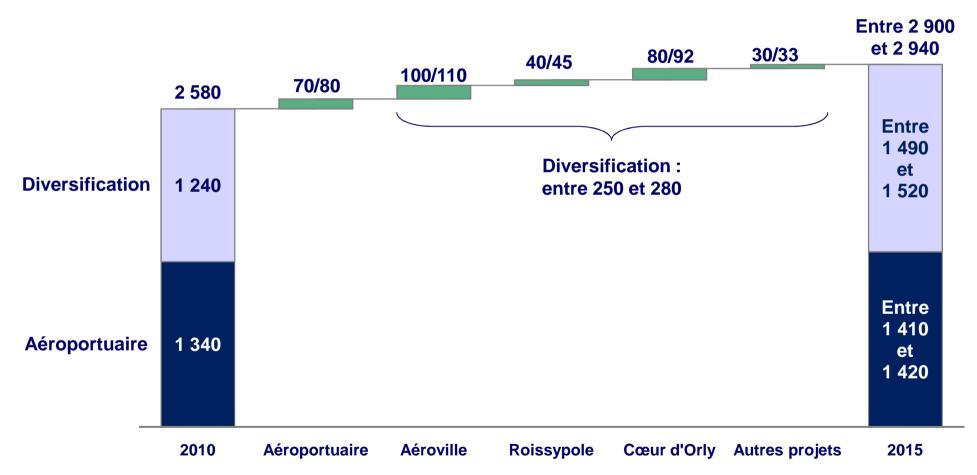






Grâce à la mise en œuvre de 3 projets phares...

Surfaces développées sur les plates-formes (ADP et tiers)



Un plan d'investissements ambitieux

140 M€ d'investissements sur le CRE 1 (1)

500 à 560 M€ d'investissements sur le CRE 2 (2)

40 M€ pour la diversification

Aménagement : 15 M€

Investissement : 25 M€

100 M€ pour l'aéroportuaire

430 à 480 M€ pour la diversification

Aménagement : 110 à 120 M€

Investissement : 320 à 360 M€

70 à 80 M€ pour l'aéroportuaire



¹⁾ Investissements ADP SA + filiales immobilières, hors acquisitions. En € courants

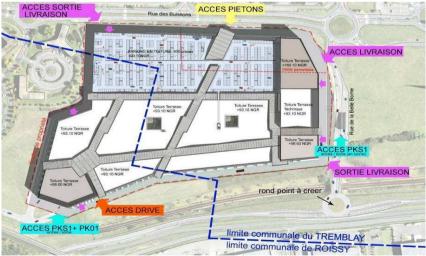
²⁾ Investissements ADP SA + filiales immobilières, hors acquisitions. En € constants 2010

Aéroville

Un centre commercial destiné aux 90 000 salariés de CDG

- Parcelle de 12 hectares située à l'ouest de **CDG**
- Centre de commerces et de services de 100 000 à 110 000 m² SHON, SCU: 65000 m²
- Critères environnementaux ambitieux
- Coût du projet :
 - Aménagement : 10,5 M€ (ADP)
 - Construction : 270 M€ (Unibail)
- Permis de construire en cours d'instruction
- Ouverture envisagée : fin 2013





Cœur d'Orly

Un quartier d'affaires aux portes de Paris

- Parcelle de 13,5 hectares située à Orly
- Bureaux et commerces en groupement 50/50 avec Altaréa Cogedim et Foncière des Régions
- Tranche 1: 108 000 m² de bureaux, 34000 m² de commerces, 18 000 m² d'hôtel
- Permis de construire obtenu pour 70 000 m² de bureaux
- Atouts :
 - Proximité de Paris
 - Surfaces importantes
 - Bâtiments basse consommation
- Coût de la tranche 1 : 450 M€ hors hôtel
- Début de la construction dès signature avec un client de lancement. Livraison: 18 à 24 mois après
- Loyer: 250€/m² pour les bureaux





Roissypole

L'Airport City de référence à CDG

 Quartier d'affaires situé au centre de la plate-forme de CDG: 216 000 m² de bureaux et 68 000 m² d'hôtels

Atouts :

- Quartier relié aux différentes aérogares de Paris-CDG par le RER/VAL
- Proximité immédiate du futur T4,
- Emplacement pour une Airport City

Phasage :

- Acquisition en 2009 de Continental Square 1 et 2 : 50 000 m²
- Construction d'une ensemble de bureaux (Continental Square 3) en 2012
- Construction d'un hôtel 3*





Continental Square

Création d'un 3ème ensemble de bureaux

- Bâtiment de bureaux de 12 600 m² situé au cœur de Roissypôle
- Coût du projet :
 - Aménagement : 3 M€ (ADP)
 - Construction : 30 M€ (ADP à 60%)
- Pré-commercialisé à environ 50%
- Mise en service : été 2012





Extension des zones hôtelières de CDG

Zone Roissypôle : extension de l'hôtel lbis

- Bail à construction pour extension de 8 600 m² shon
- Capacité portée de 556 à 772 chambres
- ADP aménageur (0,6 M€)
- Mise en service : fin 2010

Projet de construction d'un hôtel 3*

- Bail à construction pour 28 000 m² shon
- Capacité : 550 chambres
- ADP aménageur
- Mise en service : fin 2014 / 2015
- Appel d'offre actuellement en cours





Renforcer le positionnement de CDG, leader européen du fret

Reconquête du 1^{er} front actif

- Clients : opérateurs aéroportuaires : compagnies cargo, prestataires d'assistance en escale
- Investissements 100% ADP
- Livraison d'une gare de fret en 2012 (18 000 m²). Coût : 21 M€. Précommercialisée

Développement du 1er front passif

- Clients : opérateurs logistiques
- Investissements ADP: 50% à 100%
- Livraison de 2 entrepôts en 2012 (15 000 m²) et 2013 (10 000 m²)

Stratégie d'affectation Produit/Activité

- Rénovation des zones et densification
- Optimisation des processus opérationnels





CONCLUSION

Conclusion

Un des 3 métiers stratégiques d'Aéroports de Paris
Un potentiel foncier de première importance à exploiter
Une stratégie immobilière d'aménageur et aussi d'investisseur
Un accent mis sur l'immobilier de diversification

ORGANISATION

L'organigramme

François CANGARDEL Directeur de l'Immobilier



André BILLOD Responsable Financier



Hubert FONTANEL





Bertrand HINE

Responsable **Immobilier CDG**

Guy PREÁUX

Responsable **Immobilier Orly**





Responsable Asset Management



Responsable **Grands Comptes**



Responsable de la **Mission Fret**



Responsable du Développement





Responsable de Directeur du Projet l'Aménagement Cœur d'Orly